

LE CONSEIL STRATÉGIQUE

Un investissement vite rentabilisé

Le conseiller stratégique Valacta offre une expertise complémentaire à celle de votre conseiller régulier : une expertise plus spécialisée, pour une analyse en profondeur en vue d'une solution optimale. Le conseiller stratégique offre trois niveaux d'intervention :

- le conseil stratégique personnalisé à la ferme
- le conseil stratégique en atelier
- la formation pratique en groupe



Diane Lequin
agr.

450-539-1420

Estrie

Steve Adam, agr.

819-380-8813

Rive-Nord

Karine Simard, agr.

450-531-7122

Montérégie
Lanaudière

Mario Gauthier, agr.

819-571-8505

Centre-du-Québec

Valérie Martin, agr.

418-750-3496

Les Appalaches

Bruno Gosselin
M.Sc., agr

418-222-4548

Chaudière

Est-il possible pour ces troupeaux très performants ($\geq 10\ 000\text{kg}/\text{vache}/\text{année}$) de maintenir un intervalle de vêlage similaire à celui des troupeaux dont la production laitière est plus faible?

Les données de Valacta pour l'année 2008 confirment que l'intervalle moyen entre les vêlages pour les 470 troupeaux de race Holstein dont la production laitière (365 jours) est $\geq 10\ 000\text{ kg}$ est de 423 jours par rapport à 429 pour la moyenne des troupeaux québécois.

Est-ce que la recette s'applique pour les troupeaux qui ont un volume important de transferts embryonnaires?

Un producteur tirant une portion importante de ses revenus de la vente de génétique sera amené à prendre des décisions qui pourraient avoir un impact sur l'intervalle de vêlage du troupeau. Les grands principes décrits précédemment s'appliquent toujours. Toutefois, le gestionnaire devra mettre en perspective les avantages financiers qu'il tire de la vente d'embryons et d'animaux en parallèle avec l'impact de ses décisions de régie sur l'intervalle de vêlage de son troupeau. ♦



**le Groupe
Estrie-Richelieu**
COMPAGNIE D'ASSURANCE

Pour votre
tranquillité d'esprit...

...assurez-vous
de notre présence



www.ger.qc.ca